



# ЭЛХИМ

производство моющих средств  
с 1998 года

142531, Московская обл. Электрогорск  
ул. Свердлова д. 11А

**ИНН** 5035017660 **КПП** 50350101

**ОГРН** 105004641551 **ОКПО** 48799225

**WEB:** [www.elhim2004.ru](http://www.elhim2004.ru)

**EMAIL:** [elhim2004@mail.ru](mailto:elhim2004@mail.ru)

**Тел.** +7 (926) 788-70-17



## ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

**Релиз Партнерской Программы ООО «ЭЛХИМ»**

*Данный релиз предназначен для юридических лиц, имеющих намерение осуществлять коммерческую деятельность по продвижению и реализации продукции ЭЛХИМ.*



# СОДЕРЖАНИЕ

## **1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

Задачи

Партнерские преимущества

Область действия Программы

## **2. ПАРТНЕРСКАЯ ПОЛИТИКА**

Продукция и цены для Партнеров

Принципы продаж продукции. Механизм Реализации Сделок

Изменение ассортимента Производителя

Реклама и продвижение продукции

## **3. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

Информационная поддержка от Производителя

## **4. РЕАЛИЗАЦИЯ ГАРАНТИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ**

## **5. ОБЯЗАННОСТИ ПАРТНЕРА**

Юридическое оформление отношений

Соблюдение Авторских прав

Корректность информации о Партнере

Открытость и партнерские отношения, этика

## **6. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ**

## **7. КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ**



## 1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Партнерская программа предназначена для Партнеров **компании ООО «ЭЛХИМ»** (далее **Производитель**) и определяет порядок взаимодействия Производителя и его Партнеров при совместном продвижении и реализации продукции Производителя на территории Российской Федерации.

**Партнером** является юридическое лицо, принявшее условия данной Партнерской программы и выполняющее её правила (далее Партнер).

Партнерская программа определяет:

### **Предмет сотрудничества:**

- реализация продукции производства Производителя

### **Типы поддержки Партнера:**

- информационная поддержка

Настоящая Партнерская программа является официальным документом и влечет за собой обязательства, которые принимаются Сторонами при согласии с условиями Программы.

Производитель оставляет за собой право в одностороннем порядке редактировать и/или изменять условия Партнерской программы, о чем обязуется официально уведомить Партнеров путем рассылки или/или публикации на сайте **www.elhim2004.ru**

### **Задачи**

При заключении соглашения преследуются следующие цели и задачи:

- обеспечение доступности продукции Производителя на территории РФ;
- предоставление Партнерам линейки продуктов;

### **Партнерские преимущества**

- Возможность извлечения прибыли от реализации высококачественной продукции Производителя.
- Информационная поддержка.
- Неизменная доступность всего ассортимента продукции.



## Область действия Программы

Действие данной Партнерской Программы распространяется на всю продукцию Производителя.

## 2. ПОЛИТИКА В ОТНОШЕНИИ ПАРТНЕРОВ

### Продукция и цены для Партнеров

Цены на продукцию регламентируются соответствующими прайс-листами. Производитель оставляет за собой право информировать конечных пользователей о ценах, указанных в розничном прайс-листе.

Партнер приобретает продукцию Производителя со скидкой, установленной в индивидуальном порядке.

Также, Производитель может предоставлять эксклюзивные разовые скидки в связи со следующими действиями Партнера или условиями:

- проведение в своем регионе эксклюзивных и согласованных с Производителем маркетинговых акций и/или иных мероприятий по продвижению и реализации продукции Производителя.
- реализация крупной партии продукции или поставка продукции стратегически важному Заказчику.
- в иных случаях, по усмотрению коммерческого директора Производителя.

Условия предоставления дополнительных скидок оговариваются заранее в каждом конкретном случае.

### Принципы продаж продукции. Механизм Реализации Сделок.

Для качественного взаимодействия между Партнером и Производителем, обеспечения осуществления сделок, Партнеры обязаны заранее ставить в известность Производителя о текущем состоянии работы с Заказчиком и планах будущих поставок.

Для обеспечения вышеуказанных процессов используется **Механизм Реализации Сделок**. Данный механизм включает в себя несколько конкретных шагов:

1. Перед будущей сделкой с Заказчиком, Партнер заполняет специальную заявку и отправляет ее на email Производителя.
2. Производитель в течение трех рабочих дней рассматривает заявку Партнера.



3. По истечении или в рамках указанного временного промежутка, Производитель сообщает Партнеру о своем согласии или отказе с объяснением причин отказа.

В заявке указывается:

- **Полное наименование Заказчика**
- **Контактное лицо Заказчика с контактной информацией**
- **ИНН Заказчика**
- **Отрасль в которой Заказчик осуществляет свою деятельность**
- **Ориентировочный время и сроки поставки**
- **Наименование Партнера**
- **Контактное лицо курирующее данную сделку со стороны Партнера**

Форма заявки предоставляется Производителем и является официальным Приложением к настоящей Партнерской Программе.

### **Изменение ассортимента**

Исключение или включение видов продукции в ассортимент осуществляется Производителем. Производитель информирует Партнеров об изменениях в ассортименте не позднее 1-го месяца до прекращения производства либо начала производства нового вида продукции.

### **Реклама и продвижение продукции**

Партнер занимается продвижением продукции самостоятельно, путем проведения рекламных и маркетинговых мероприятий по продукции Производителя.

Рекламные и маркетинговые мероприятия:

- **публикация статей в СМИ и в сети Интернет;**
- **Интервью представителям СМИ;**
- **проведение промоакций и рекламных кампаний;**
- **печать рекламных материалов;**
- **проведение семинаров и конференций для Заказчиков по продукции Производителя;**
- **участие в выставках, семинарах, конференциях, форумах, круглых столах, организованных третьими лицами;**



- **Иные действия рекламного характера, направленные на информирование и продвижение продукции Производителя.**

### **3. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

#### **Информационная поддержка от Производителя**

Производитель предоставляет своим Партнерам следующую базовую информацию на постоянной основе:

- СГР, сертификаты на продукцию, подлежащую обязательной сертификации в Российской Федерации и прочие документы, регламентирующие деятельность **ООО «ЭЛХИМ»**;
- Контактная информация и контакты ключевых ответственных лиц;
- Порядок и принципы работы **ООО «ЭЛХИМ»**;
- Линейка продукции и характеристики продуктов, актуальные цены.

Производитель предоставляет Партнеру по запросу всю необходимую документацию связанной с выбранной номенклатурой продукции, кроме имеющейся в свободном доступе на сайте [www.elhim2004.ru](http://www.elhim2004.ru), где находится инструкции по применению и описание к каждому виду продукции, необходимая для использования Партнерам.

Все информационные материалы Производитель поддерживает в актуальном состоянии, о любых изменениях уведомляет Партнеров. Помимо прочего, Партнеры информируются относительно:

- **выхода новых видов продукции;**
- **добавленных/скорректированных характеристик продукции;**
- **сроков перехода на новые платформы, версии;**
- **старта продаж новой продукции или завершения выпуска конкретного продукта;**
- **изменений в прайс-листах;**
- **прочих информационных материалов.**



#### **4. РЕАЛИЗАЦИЯ ГАРАНТИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ**

Производитель самостоятельно осуществляет предоставление гарантий на свою продукцию и является ответственным за качество выпускаемой продукции.

#### **5. ОБЯЗАННОСТИ ПАРТНЕРА**

##### **Юридическое оформление отношений**

Партнер обязуется действовать на основании актуального подписанного Партнерского договора с Производителем.

Партнер обязуется (при необходимости) иметь лицензии контролирующих органов РФ (ФСТЭК, ФСБ) для реализации продукции Производителя.

##### **Соблюдение Авторских прав**

Партнер обязуется соблюдать авторские права на продукцию Производителя.

##### **Корректная информация о Партнере**

Партнер обязуется своевременно извещать Производителя о любых изменениях в своих реквизитах, контактных данных и прочей информации.

##### **Открытость и партнерские отношения, этика**

Партнер обязуется не производить действия или осуществлять бездействие, которые могут нанести вред имиджу и деловой репутации Производителя и репутации его продукции.



## 6. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

При несоблюдении Партнером условий Партнерской Программы, например:

- несоблюдение обязанностей, предусмотренных данной Программой,
- подделка документов (сертификатов, договоров, писем и т.д.),
- совершение действий, наносящих вред репутации Производителя,
- нарушение этики совместного бизнеса

Производитель оставляет за собой право на следующие действия:

- Лишение Партнера его статуса
- Предъявление финансовых претензий
- Предъявление репутационных претензий
- Прочие действия

## 7. КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

По всем вопросам относительно Партнерской Программы:

КЛЕНКО Галина Васильевна  
Коммерческий директор ООО «ЭЛХИМ»  
Тел. +7 (926) 788-70-11/17